



一般社団法人 MDRT 日本会 北陸ブロック秋の研修会

日程：2020年10月20日（火）

OPEN 12:20～ START 13:00～

参加対象：MDRT 会員のみ

2020年度 MDRT 日本会テーマ

MDRT として あるべき真の姿を

2020年度北陸ブロックテーマ

変 革

第一部講演 お客様の「信頼」を得る営業スタイルとは



講師：及川 実 会員

(営業副部長/ジブラルタ生命分会)

■職歴・経歴

1968年静岡県出身。前職の「三協立山アルミ」ではビル建材設計部に所属し、特許も取得。その後営業部に異動。元技術職の専門性を活かし、施工主・設計事務所の両面にとって最良の提案が定評となり、トップセールスマンとなる。その噂がトップマネージャーであるジブラルタ生命静岡第一営業所長の耳に届き、スカウトを受ける。同時期に自身に膀胱癌が見つかったこともあり、導かれるようにジブラルタ生命に入社する。ジブラルタ生命に入社後は、社内表彰制度・入社初年度で MDRT 基準達成、入社3年目で COT 基準達成、2019年・2020年 2年連続 TOT 基準達成、といった輝かしい実績を残す。お客様に貢献することを最優先の信条としており、現在は個人セールス・法人セールスをする傍ら、後輩育成のためにスピーチのオファーを受け、日本全国を飛び回っている。

第二部講演 『行列のできる保険教室の作り方』～コロナの時代を生き抜くために～



講師：鶴岡 泰希 会員

(シニアエグゼクティブコンサルタント/メットライフ生命分会)

■職歴・経歴

2004年、27歳でアリコジャパン（現メットライフ生命）入社。

イニシャル・紹介の個人保険を中心に経験を積み、ご相談者の人生の5大支出（住宅・教育・生活費・保険・老後）の収支改善サポートをするライフプランコンサルティングを中心に活動しています。『お金との上手なつきあい方』を伝える講師としても全国各地を講演。

生命保険募集人向けの講演『行列のできる保険教室の作り方』では、今日から取り入れられる再現性のある成功事例を惜しみなく披露しており、笑いあり涙ありそして元気が湧いてくる講演スタイルに、全国からの講演依頼が殺到しています。

2019年 ダイヤモンドコンサルタント昇格（直販コンサルタント約4,000名中、現在4名）

2020年度 MDRT 成績資格終身会員（登録12回目）

Court of the Table（2018年、2019年、2020年）

2016年 MDRT 日本会大会（名古屋）講師

2017年 MDRT 世界大会（Florida Orlando）講師

2020年 MDRT メットライフ会会長

ブロック長挨拶



北陸ブロック長
高野 淳一
(メットライフ生命分会)

2020年度 MDRT 日本会北陸ブロック長を務めさせていただきますメットライフ生命分会の高野と申します。今回の研修会はコロナ禍において改めて MDRT の心構えや気づき、アイデアなどを共有できる時間になりたいと思っております。当日は法人部門では及川会員に、個人部門では鶴岡会員に現状の活動、今後の取り組みへの考え方など余すことなくお話しさせていただきます。皆様のご参加を心よりお待ちしております。

< 研修会 Web 申込み欄 >

ブロック研修会の申込み方法はWebからのみとなっております。
PCまたは、スマートフォンからお申込み下さい。

登録時のメールアドレスにZOOMのリンク、ID/PWをお送りいたします。
実際に視聴いただくデバイス（PC・スマホ・タブレット等）で
受信できるアドレスで登録してください。

< 申込み手順 >

【PC:URL から】

- ① <http://bit.ly/39GAEPQ> にアクセス
- ② 申し込みフォームを入力し送信する
- ③ 申し込み完了メールを受信

※ MDRT 日本会ホームページからも Web 申込みが出来ます。
(MDRT 日本会 URL:<https://www.mdrt.jp>)

【スマートフォン：QRコードから】

- ① チラシ内のQRコードからアクセス
- ② 申し込みフォームを入力し送信する
- ③ 申し込み完了メールを受信



<http://bit.ly/39GAEPQ>

※キャリアメールよりお申し込みの場合、自動返信メールの受信が出来るようドメイン指定解除のご設定をお願いします。(noreply@form.kintoneapp.com)

申込み締切日10月13日

※申込みは原則先着順とさせていただきます。左記締切日より前に定員に達した場合、Web申込み受付を終了しますことをご容赦下さい。

< 研修会参加費について >

会 員：無料

< お問い合わせ連絡先 >

メットライフ生命分会 高野 淳一

T E L : 090-8097-7143

メールアドレス : jun6230490@yahoo.co.jp

< 特記欄 >

- ★今後同様のご案内がご不要の場合は、大変お手数ですが、主催者までメール等でご連絡をいただけますようお願い申し上げます。
- ★個人情報の取扱いについて、本申込みにより収集された個人情報は厳重に管理徹底し、当研修会運営管理の目的のみに利用させていただきます。
- ★定員に達して以降のお申込みに関しては参加頂けない場合があることを予めご了承下さい。
- ★募集定員数を超え、ご参加をお断りさせていただく方のみ、こちらからご連絡申し上げます。
- ★本研修会等の参加者へのスカウト・人材の勧誘行為等は厳に禁止します。
そのような行為等を受けた参加者の方は一般社団法人 MDRT 日本会までご一報下さい。

■ プログラム

12:20~12:50	ZOOM入室
13:00~	開 会
13:15~14:30	第一部講演 及川 実 会員 お客様の「信頼」を得る 営業スタイルとは
14:30~14:45	休憩
14:45~15:05	MDRT Foundation -Japan
15:05~15:25	メンタリングプログラム
15:25~15:35	休憩
15:35~16:45	第二部講演 鶴岡 泰希 会員 『行列のできる保険教室の作り方』 ～コロナの時代を生き抜くために～
16:45~	エンディング
~17:00	閉 会

※新型コロナウイルス等の影響により、プログラムの変更の可能性がございます。ご了承ください。

■ 会議開催方法（ZOOMでの開催となります）

PCやタブレット・スマートフォンなどの端末と、インターネット環境が必要となります。

■ 会議参加方法

お送りしたメールに記載のURLから入室いただくか、ZOOMを立ち上げZOOM ID・PWを入力して入室してください。
(できるだけメール記載のURLリンクからお入りください)

スマホ・タブレットの場合は、事前に「ZOOM Cloud Meetings」というアプリを取得してください。