



一般社団法人 MDRT日本会 神奈川ブロック バーチャル研修会

日程：2021年1月22日（金）

OPEN 12:30～ START 13:00～

2020年度 MDRT 日本会テーマ

MDRT として あるべき真の姿を

参加対象：MDRT 会員のみ

第一部講演 「目標達成のセルフマネジメント～イチロー・田中将大との出会いを通じて～」



講師：奥村 幸治氏（NPO法人ベースボールスピリッツ理事長／パーソナルトレーナー）

■職歴・経歴

1993年オリックス・ブルーウェーブ（現オリックス・バファローズ）にテスト入団後、翌年にはメジャーリーガーのイチロー選手の専属打撃投手を務める。イチロー選手が210安打を達成したときに、イチローの専属打撃投手を務めていたことから“イチローの恋人”としてマスコミで紹介され、それ以来、コメントを依頼されてのTV出演多数。その傍ら、自身も現役選手になる「夢」に向かい、幾度も入団テストの挑戦を行ったが、それは叶わず、1996年に自らユニフォームを脱ぐ。

中学硬式野球チーム（宝塚ボーイズ）を結成し、監督を務める。宝塚ボーイズの教え子に大リーガーの田中将大、プロ野球選手の歳内宏明がいる。2008年NPO法人ベースボールスピリッツを設立し、野球を通じて子ども達の健全な心身の成長を図るとともに幅広い世代交流、地域交流に努める。

講演は、そばにいたからこそ分かるイチロー選手が影で努力する理由やエピソードが随所に散りばめられ、また田中将大選手の強さの秘密などもぞくぞく。野球をベースにロジカルに展開する講話は、毎回聴講者の満足度が高い。

【講演内容】

野球を通じてイチロー選手、田中将大選手等たくさんのメジャーリーガー、プロ野球選手に出会ってきました。

のちのメジャーリーガー、プロ野球選手がどのような考え方を、日々どのような行動をしていたかを体験を交えてお話し頂きます。

第二部 分科会

【個人】「個人保険を扱う上で最も大切なこと」



山口 雅俊 会員（トップ・オブ・ザ・エグゼクティブ・ライフプランナー／ソニー生命分会）

■職歴・経歴

KDDI（第一種電気通信事業者等）にてデジタル移動体通信網の開発・事業の立ち上げを経て2000年3月、ソニー生命保険株式会社入社。個人保険マーケットでMDRT成績資格会員登録回数18回。2021年度COT会員登録予定者。2015年度MDRT日本会神奈川ブロック長を経験。

【個人保険を扱う上で、最も大切なこと】

入社以来、このコロナ禍においても好成績を継続。

一貫した姿勢・心構えの結果、お客様からの信頼も厚くマーケットはご紹介のみ。

今、生命保険を扱う上で最も大切だと思ふこと、時流を読むとわかる個人保険についてお話し頂きます。

【法人】「法人保険における顧客ロイヤルティ戦略」



中村 裕一郎 会員（エグゼクティブ・ライフプランナー／プルデンシャル生命分会）

■職歴・経歴

大手英会話スクールより、2003年1月、30歳の時にプルデンシャル生命保険入社。MDRT入会回数10回 成績資格終身会員（内COT5回）。入社2年目にMDRT初入会、営業所長を5年半の経験後、ライフプランナーに戻り9年連続入会。法人マーケットを中心に活動。2016年から5年連続COT会員。

【法人保険における顧客ロイヤルティ戦略】

紹介でマーケットを広げる方程式、『お客様のセグメント』『カスタマージャーニー』『業務改善に活かすお客様アンケート』を軸に、全ては相手の立場で考えることから始まります。自分だったら、「どうすれば積極的に人を紹介したいと思うのか？」を軸にした活動についてお話し頂きます。

【職域開拓】「泉口流マーケット開拓」



泉口 享子 会員（エグゼクティブ・コンサルタント／住友生命分会）

■職歴・経歴

1986年10月、住友生命保険相互会社入社。後、3人のお子様をご出産。MDRT入会回数 連続26回 成績資格終身会員（内COT13回）。2009年～2020年 社長杯（栄泉会）12年連続1位取得。IQA（国際継続率優績章）29回入賞。

【職域マーケット開拓】

入社当時は職域営業でキャッチセールスからスタート。断られても断られてもアプローチし、築き上げた顧客数は1500世帯。JAIFA会長として全国を飛び回る中で、また、母として3人の子供を育てる中で、仕事ができる時間はごくわずか。その限られた時間の中で、どのように成果を上げているのか。また、自ら設定した目標をどのように達成するのか。考え方、やり方をお話し頂きます。

< 研修会 Web 申込み欄 >

ブロック研修会の申込み方法はWebからのみとなっております。
PCまたは、スマートフォンからお申込み下さい。

登録時のメールアドレスにZoomのリンク、ID/PWをお送りいたします。
実際に視聴いただくデバイス(PC・スマホ・タブレット等)で
受信できるアドレスで登録してください。

< 申込み手順 >

【PC:URL から】

- ① <http://bit.ly/2SwBAAO> にアクセス
- ② 申し込みフォームを入力し送信する
- ③ 申し込み完了メールを受信

※MDRT 日本会ホームページからもWeb申込みが出来ます。
(MDRT 日本会 URL:<https://www.mdrjt.jp>)

【スマートフォン：QRコードから】

- ① チラシ内のQRコードからアクセス
- ② 申し込みフォームを入力し送信する
- ③ 申し込み完了メールを受信



<http://bit.ly/2SwBAAO>

※キャリアメールよりお申し込みの場合、自動返信メールの受信が出来るようドメイン指定解除のご設定をお願いします。(noreply@form.kintoneapp.com)

申込み締切日 1月17日

※申込みは原則先着順とさせていただきます。左記締切日より前に定員に達した場合、Web申込み受付を終了しますことをご容赦下さい。

< 研修会参加費について >

会 員：無料

< お問い合わせ・連絡先 >

プルデンシャル生命分会 中澤 和光
TEL：090-1550-0849
メールアドレス：kazumitsu.nakazawa@prudential.co.jp

< 特記欄 >

- ★今後同様のご案内がご不要の場合は、大変お手数ですが、主催者までメール等でご連絡をいただけますようお願い申し上げます。
- ★個人情報の取扱について、本申込みにより収集された個人情報は厳重に管理徹底し、当研修会運営管理の目的のみに利用させていただきます。
- ★定員に達して以降のお申込みに関しては参加頂けない場合があることを予めご了承下さい。
- ★募集定員数を超え、ご参加をお断りさせていただく方のみ、こちらからご連絡申し上げます。
- ★本研修会等の参加者へのスカウト・人材の勧誘行為等は厳に禁止します。
そのような行為等を受けた参加者の方は一般社団法人MDRT日本会までご一報下さい。

■ プログラム

12:30	Zoom 入室時間
13:00	開 会 (ブロック長挨拶)
13:10	第一部講演 奥村 幸治 氏 「目標達成のセルフマネジメント ～イチロー・田中将大との出会いを通じて～」
14:40	休 憩
14:55	メンバーシップ委員会
15:10	MDRT Foundation-Japan
15:25	休 憩
15:40	第二部 分科会
16:40	エンディング
17:00	閉 会

ブロック長挨拶



神奈川ブロック長
飯田 剛章
(ソニー生命分会)

神奈川ブロックでは、今年度の日本会テーマ「MDRTとして あるべき真の姿を」に基づき、業界の牽引役となる会員の皆様の継続入会へ向けての一助となる研修会にしていきたいと、役員・委員共ども考えております。

本来でしたら皆さまと直接お会いして、研修会を開催したいと考えておりましたが、今回はバーチャルでの開催となります。ただ一方でコロナ禍だからこそ、バーチャルだからこそ出来る試みもあります。是非、多くの方に参加いただき会員同士の”つながり”や”ご縁”を大切にしていきたいと考えております。皆さまとお会いできる日を楽しみにしております。

■ 会議開催方法 (Zoom での開催となります)

PCやタブレット・スマートフォンなどの端末と、インターネット環境が必要となります。

■ 会議参加方法

お送りしたメールに記載のURLから入室いただくか、Zoomを立ち上げZoom ID・PWを入力して入室してください。(できるだけメール記載のURLリンクからお入りください)

スマホ・タブレットの場合は、事前に「ZOOM Cloud Meetings」というアプリを取得してください。